

Ilustrativní příklady pro vouchery na rozvoj podnikání

Cílem voucherů na rozvoj podnikání je podpořit vznik nových nebo rozvoj stávající podnikatelských záměrů a podnikatelských aktivit. Předmětem podpory jsou především výdaje na zahájení nebo rozšíření výroby nebo poskytovaných služeb a zlepšení fungování malých a středních podniků. Výše podpory pro tento typ voucheru je 50 000 Kč pro nepodnikající fyzické osoby a u ostatních žadatelů z řad malých a středních podniků se pohybuje v rozmezí od 50 000 Kč (minimální výše) až do 500 000 Kč (maximální výše), kdy poskytnuté veřejné prostředky tvoří maximálně 80 % způsobilých výdajů.

Příklad 1: Rozšíření truhlářské firmy o další činnosti

Truhlářství „XY“ je tradiční firma působící ve středním městě, která vyrábí a upravuje nábytek na míru z 80 % pro místní klientelu. Růst vidí spíše v prohloubení svého hodnotového řetězce než v obsazení trhů mimo místo svého působení. Podnik má mimo region odborného subdodavatele komponent (stejný NACE kód jako stávající činnost), který je poměrně drahý a ne vždy dosahuje požadovaných kvalitativních parametrů. Firma má k dispozici prostor pro rozšíření a zavedení nové výroby. Projekt vytvoří tři nová pracovní místa, zvýší přidanou hodnotu firmy o 1,6 mil. Kč/rok a sníží náklady na transport o 2200 km/rok včetně patřičného poklesu emisí CO₂.

Projekt bude vyžadovat drobné stavební výdaje v hodnotě 100 tis. Kč (výčet stavebních úprav) a investice do strojního vybavení v rozsahu 700 tis. Kč (výčet zařízení). Firma bude krýt část rozpočtu voucherem na rozvoj podnikání a část pak svými vlastními prostředky ze zisku minulých let. Časový plán předpokládá měsíc na přípravu projektu, měsíc na stavební úpravy, paralelně poběží výběrové řízení na dodavatele technologií včetně cenového průzkumu a stanovení technických podmínek dodávky. Technologie bude dodané během dalších dvou měsíců a měsíc bude nutný na zacvičení personálu a na testovací provoz. Celková doba projektu i s rezervami bude 8 měsíců. Náběh tržeb očekáváme během jednoho měsíce. Celkové náklady 800 tis. Kč tedy budou orientačně splaceny po dvou a půl až třech letech od zahájení provozu.

Očekávané přínosy:

- Nárůst kvality produkce/služby.
- Nárůst kvantity produkce/služby.
- Nárůst přidané hodnoty.
- Rozšíření portfolia odběratelů nebo kvantity odběru.
- Optimalizace stávajících interních procesů a metod s cílem výrazného zvýšení efektivity nebo snížení nákladů firmy.
- Uvedení nového výrobku nebo nové služby na trh.

Podporované aktivity:

- Realizace projektu umožní zahájit podnikání.
- V rámci realizace projektu dojde k zahájení výroby nového produktu nebo poskytování nových služeb.
- V rámci realizace projektu dojde k rozšíření stávající výroby nebo stávajících poskytovaných služeb.
- V rámci realizace projektu dojde ke zvýšení efektivity podnikatelské činnosti (např. snížení provozních nákladů).

Projekt bude v kompetenci jednatele společnosti, který zajistí řízení projektu (dodávky technologií a zacvičení personálu) a administrativní podporu mu poskytne účetní společnosti. Pro realizaci bude dále využit rekvalifikační program „integrované střední školy XY“.

Výstupem projektu je tedy rozšíření činnosti firmy v rámci hodnotového řetězce, zvýšení počtu kvalifikovaných pracovních sil a zvýšení přidané hodnoty s návratností pod 3 roky od zahájení projektu. Projekt míří na stejnou zákaznickou skupinu a jeho cílem je i zvýšení kvality pro koncového uživatele. Vedlejším dopadem je také snížení logistické náročnosti výroby a snížení emisí CO₂.

Příklad 2: Rozvoj malé společnosti díky diverzifikaci zákazníků a rozšíření výroby

„ABC“ je malá společnost působící na českém trhu již více než 10 let v oblasti výroby kvalitních obráběcích nástrojů. V současnosti zaměstnává celkem 8 zaměstnanců. Společnost dodává výrobky zejména českým zákazníkům, a to jak malým tak velkým společnostem. Jedněmi z klíčových odběratelů výrobků společnosti jsou těžbařské společnosti působící v Ústeckém a Karlovarském kraji. Vzhledem k očekávanému poklesu těžby hnědého uhlí a tedy očekávanému poklesu poptávky se společnost aktivně snaží hledat možnosti větší diverzifikace odběratelů a trhů. Výroba nyní probíhá na stárnoucích technologiích, které jsou také energeticky náročné. Výroba probíhá sériově, ale společnost dodává také komplexní atypická řešení včetně servisu přímo u zákazníka.

Při prezentaci výrobků na českém veletrhu byla společnost oslovena zástupcem významné společnosti působící ve Skandinávii s možností pilotního dodávání výrobků na tamní trh, který je ovšem velmi náročný na kvalitu dodávaných výrobků. S postupem času se počítá s možností rozšířit export výrobků také dalším zákazníkům z této oblasti. Z pohledu společnosti by to znamenalo také významnější počáteční investice.

Součástí projektu je analýza trhu a jeho potenciálu pro výrobky společnosti, která bude zajištěna dodavatelsky, celkové náklady za všechny 4 země (Švédsko, Finsko, Norsko, Dánsko) jsou odhadovány dle předběžné poptávky na 60 000 Kč. V rámci prvotní pilotní fáze dojde k nákupu dvou nových certifikovaných šestiosých CNC brusek v předpokládané pořizovací ceně 450 000 Kč, včetně jejich dopravy a instalace ve výrobních prostorách společnosti. Tyto přístroje nahradí dva původní technologicky zastaralé stroje a umožní tak vyrábět větší objemy výrobků s výrazně nižšími jednotkovými náklady (i díky úspoře energií) a zároveň zajistí vyšší kvalitu výrobků jak pro tuzemské, tak nové zahraniční trhy. Dále projekt zahrnuje také pojištění majetku po dobu udržitelnosti v ceně 20 000 Kč. Jazykové vzdělávání pro obchodního zástupce ve výši 35 000 Kč. Celkové náklady projektu tedy jsou 565 000 Kč, z toho 452 000 Kč tvoří požadovaná dotace.

Zabezpečení realizace projektu bude mít na starosti jednatel společnosti. Celková délka realizace projektu je stanovena na 9 měsíců.

Expanze na zahraniční trh je dlouhodobě zvažovaná poměrně riziková aktivita vyžadující relativně větší investice pro společnost. Získané prostředky z inovačního voucheru umožní nejen celý proces rozvoje podnikání urychlit, ale tak rozšířit o další aktivity a služby, které významně zvýší pravděpodobnost úspěchu na zahraničním trhu.

Z dlouhodobějšího hlediska by po realizaci této počáteční investice mělo dojít k dalšímu rozšíření výroby a tedy také náboru nových zaměstnanců. Dle předběžných odhadů by se mohlo jednat až o 5 nových pozic, z toho tři dělnické a dvě s vyšší přidanou hodnotou.

Způsobilé výdaje:

- pořízení hmotného majetku (např. stroje a zařízení, hardware apod.);
- pořízení nehmotného majetku (např. software);
- pořízení staveb formou výstavby a stavební úpravy (MSP je majitel prostor, nebo má uzavřenou smlouvu o dlouhodobém pronájmu);
- nájemné prostoru (zahrnuje i nájem za coworking), který slouží cíli projektu konečného žadatele (pouze u MSP s podnikatelskou historií do 3 let);
- nákup služeb – poradenství a vzdělávání související s cíli projektu konečného žadatele;
- pojištění majetku, na který se vztahuje podmínka udržitelnosti;
- náklady spojené s účastí na zahraničních výstavách a veletrzích (pouze v Karlovarském kraji).

Checklist pro konečné příjemce z řad malých a středních podniků

Vzhledem k předpokládané administrativní náročnosti při vyplnění žádosti ze strany koncových příjemců byl připraven následující checklist nezbytných podmínek, které musí žadatel splnit, aby mohl získat podporu ze Zastřešujících projektů, tzv. voucherů pro podnikatele. Cílem checklistu je usnadnit příjemci orientaci v potřebných formálních kritériích a kritériích přijatelnosti, která musí být splněna pro udělení dotace v podobě voucheru. Podoba dokumentu vychází z textů, které byly zveřejněny v rámci výzvy OPST pro kraje a ze které vycházejí požadavky krajů na konečné žadatele ze stran malých a středních podniků. Checklist není zaměřen na konkrétní ukázkou vyplnění žádosti včetně jejích příloh, ale slouží zejména pro kontrolu nezbytných náležitostí ze strany konečných příjemců.

Checklist formálních kritérií a kritérií přijatelnosti

- Řádně vyplněná a podepsaná žádost o dotaci
- Povinné přílohy:
 - Formulář na stanovení velikosti a ekonomické skupiny podniku
 - Formulář F2, F2a a F2b k informacím o posouzení kritérií podniku v obtížích
 - Informace o posouzení
 - Formulář pro posouzení podniku v obtížích (kalkulačka/autotest)
 - Výpis z evidence Rejstříku trestů, resp. Rejstříku trestů právnických osob - výpis nesmí být starší než 3 měsíce k datu podání žádosti.
 - Ekonomické výkazy, na základě kterých kraj provede kontrolu dle Pokynu SFŽP pro hodnocení podniku v obtížích.
- Další přílohy:
 - Výpis z Evidence skutečných majitelů podle zákona č. 37/2021 Sb., o evidenci skutečných majitelů, a to ve formě úplného výpisu platných údajů a údajů, které byly vymazány bez náhrady nebo s nahrazením novými údaji.
 - Statut a případně další dokumenty, ze kterých bude zřejmé, kdo je zakladatel, správce, obmyšlený, osoba oprávněná k výkonu dohledu nad správou, má-li konečný žadatel podíly či akcie vloženy do svěřenského fondu
- Čestné prohlášení, kde žadatel deklaruje, že:
 - Poskytl správné a úplné údaje uvedené v žádosti i v přílohách
 - Není ve střetu zájmů
 - Na žadatele a související veřejnou zakázku se nevztahují sankční předpisy vydané v souvislosti s protiprávní činností Ruska vůči Ukrajině
 - Je registrován jako poplatník daně z příjmu v ČR
 - Nemá žádné nedoplatky vůči poskytovatelům podpory z projektů spolufinancovaných z rozpočtu EU
 - Není podnikem, vůči němuž byl v návaznosti na rozhodnutí Evropské komise, na základě kterého byla podpora obdržena od poskytovatele v České republice prohlášena za protiprávní a neslučitelnou s vnitřním trhem, vystaven inkasní příkaz, který je nesplacený (§18 odst. 2 písm. i) zákona č. 130/2002 Sb.)
 - Statutární orgán konečného žadatele či jeho člen a osoby v pracovním či obdobném poměru ke konečnému žadateli nejsou zároveň v pracovním či obdobném poměru či nejsou členem žádného orgánu dodavatelů služeb
 - Nemá dluhy vůči orgánům státní správy a samosprávy, finančnímu úřadu, zdravotním pojišťovnám české zprávy sociálního zabezpečení – příloha žádosti bezdlužnost
 - Žadatel má zajištěné spolufinancování projektu a požadovaná výše podpory je uvedena v souladu s výzvou
 - Předmět podpory není právně zatížen
 - Má vypořádány splatné závazky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců
 - Projekt neporušuje horizontální politiky EU (zásady nediskriminace, principy udržitelného rozvoje a soulad s Listinou základních práv Evropské unie)
 - Má vypořádány splatné závazky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců.
 - Žadatel je oprávněn k datu podání žádosti přijímat další podpory v režimu de minimis dle nařízení č. 1407/2013.
 - Žadatel má vlastnické či obdobné právo k nemovitostem, kde bude projekt realizován

Další formální kritéria a kritéria přijatelnosti, na která je třeba dát si při přípravě žádosti pozor:

- Místo realizace a dopad projektu je na území kraje.
- Údaje v žádosti souhlasí s údaji z obchodního / živnostenského rejstříku (v případě, že konečný žadatel je MSP).
- Žádost je v souladu s výzvou a byla podána v předepsané formě.
- Žádost byla zaslána v termínu stanoveném výzvou.
- Předpokládaný termín realizace projektu je 1 rok pro MSP a 6 měsíců pro FO nepodnikající od zahájení realizace projektu do jeho ukončení.
- Projekt respektuje finanční limity rozpočtu a minimální a maximální hranici dotace stanovených výzvou.
- V žádosti uvedl konečný žadatel (podnik) CZ-NACE, ve kterém je realizován projekt.
- Konečný žadatel nebyl konečným příjemcem dotace prostřednictvím Voucherů pro podnikatele více než jednou u stejného typu voucheru.
- Žadatel je podnikající fyzická osoba nebo právnická osoba, nebo je fyzická osoba nepodnikající (u voucherů na rozvoj podnikání).
- Žadatel má sídlo, pobočku nebo provozovnu, nebo trvalý pobyt (v případě FO nepodnikající), nebo místo podnikání (v případě OSVČ) na území kraje.
- S konečným žadatelem nebylo zahájeno insolvenční řízení.
- Žadatel (podnik) má přidělené české IČ a je oprávněn k podnikání odpovídající ekonomické činnosti (CZ-NACE), ve které je realizován projekt, v souladu s právními předpisy ČR.
- Žadatel nemá formu společnosti s ručením omezeným, kde je k podílu (podílům) společníka (společníků) vydán kmenový list podle § 137 zákona č. 90/2012 Sb., o obchodních společnostech a družstvech (zákon o obchodních korporacích), ve znění pozdějších předpisů.